



**como vender mais  
no mercado livre  
passo a passo**

**O que vem nesse Ebook e quais suas garantia!**

**Nesse Ebook voce vai aprender as seguintes  
modulos!**

**modulo 1: o que é mercado livre**

**modulo 2: Mercado livre produtos e categorias**

**modulo 3:Aparência dos produtos e anúncios**

**modulo 4:Palavras chaves e nomes**

**modulo 5:Como atrair clientes preços**

**modulo 6:Como responder aos clientes**

**modulo 7:Formas de pagamentos clientes**

**modulo 8:Prazo de entregas dos produtos**

**modulo 9:Dicas para aumenta sua Reputação**

**modulo 10:vantagens de anunciar em varios  
lugares da internet ou site mesmo**

## **modulo 1: o que é mercado livre**

O MercadoLivre é o maior mercado online brasileiro, onde milhares de pessoas se encontram para comprar e vender seus produtos diariamente.

As mercadorias podem ser encontradas em uma enorme variedade de produtos pelos melhores preços.

No MercadoLivre você pode encontrar de tudo:

Os Vendedores têm acesso ao mercado mais eficiente para vender seus produtos para a maior comunidade de Compradores da América Latina!

Além disso, o MercadoLivre é para todos um lugar em que se pode conhecer pessoas que compartilham os mesmos interesses.

Tudo começa quando um Vendedor anuncia um produto no MercadoLivre escolhendo a forma de venda Compra Imediata ou Leilão. É possível anunciar tanto produtos Novos quanto Usados.

Os potenciais compradores procuram produtos no MercadoLivre e escolhem o que mais interessa entre todas as ofertas encontradas.

Neste momento, o MercadoLivre envia os dados de contato por e-mail para que o Vendedor e o Comprador acertem o pagamento e envio.

Uma vez fechada a negociação, o Comprador e o Vendedor retornam ao MercadoLivre e qualificam a sua contraparte.

**modulo 2: Mercado livre produtos e categorias**  
Produtos: no mercado livre a muitas categorias de Agora que você já sabe o básico, sugerimos para produtos são tantos que torna esse mercado o mais ajudar a desfrutar de todas as vantagens do conhecido da américa latina veja: MercadoLivre. BONS NEGÓCIOS!  
acesse esse link e veja :

[http://www.mercadolivre.com.br/browse\\_categ.ml](http://www.mercadolivre.com.br/browse_categ.ml)

**Produtos para revender:** se voce quer revender seus produtos aqui vou te dar uma dica valiosa antes de sair por ai revendendo seu produtos procure sempre pesquisar no mercado livre ou no mercado hoje atual qual produto esta sendo mais vendidos e os que não estão sendo vendidos para isso voce ficar ciente e conseguir colocar seus produtos igual no mercado

veja as categorias mais vendidas do mercado livre

1. Celulares e smartphones
2. Capinhas e suportes para celulares
3. Sapatos, sandálias e sapatilhas
4. Camisas, camisetas e blusas
5. Cartão de memória
6. Lembrancinha de festas
7. Reprodutores de música MP3, MP4 e MP5
8. Câmeras digitais

9. Pen drives

## **modulo 3: Aparência dos produtos e anúncios**

10. Relógios

11. Cartuchos de tinta

Hoje dia voce já deve ter notado que aparência atrai as

12. Perfumes

13. Jogos para Playstation

14. Tablets

15. Impressoras

aparência

Alem disso voce deve fica sempre atento com a

veja alguns módulos:

categoria que voce vai vender exemplos roupas esse

**1. foto:** isso mesmo coloque sempre aquela foto de boa

tipo de revendas ou venda tem que prestar muita

qualidade de imagem tente colocar o maximo possivel

atenção antes de postar seus anúncios como ver

de imagem na caixa de imagem que anuncia o produto

tamanhos cores estoques para que o cliente fique

ou seja o limite é 6 ou 7 coloque. Se for possivel tire

satisfeito da entrega do produto com o tamanho

fotos de todos os angulos dos produtos exemplo se

desejado e a cor dando voce mais confiança e mais

for um celular:

compras aos seus produtos

frente -verso-atras-os lados-a bateria- a nota fiscal se

os sapatos seriam as mesma coisas tamanhos e cores

possuir -carregador e a embalagem

assim como outros produtos

voce vai ta fazendo com que o cliente veja o produto

em todas as partes fazendo assim ele ter mais

segurança de comprar o seu produto

Para chamar mais atencao ainda voce pode fazer um

vidio isso mesmo desse produto ou voce mesmo

falando isso ajuda 80% só os vidios porque os vidios

tem uma vantagem muito grande de ficar na cabeça

na mente do ser humano com mais tempo.



**2 cores dos produtos :** isso mesmo tente colocar no

## **modulo 4:Palavras chaves e nomes**

seu anuncio ou nas fotos ou nos videos ou no texto que

for escrever o maximo de cores dos produtos ficando

Quando for vender algum produto antes mesmo de

assim mais facil do cliente escolher por opção propria

postar seus produtos você pesquisa no mercado livre

**Tamanhos dos produtos:** sempre coloque os

alguma referencia do produto que esta sendo mais

tamanhos que o produto possui seja celular ou

vendido no mercado livre pega os 3 primeiros e faça

principalmente roupas que são mais importantes se

uma análise nos nomes, os modelos de aparência

no caso for roupas ou sapatos coloque assim:

dando assim você colocar aquele nome mais diferente

tamanhos disponiveis nesse produto.

ficando assim concorrentes com elas porque esta

exemplo: P-M-N-G-GG-e por ai vai de opção para ele

usando um nome quase igual o deles mais diferente

sobre tamanhos

aumentando assim suas vantagem de estar La no topo

**Quantidades que possui:** coloque aqui a quantidade

mesmo sendo novo

que você possui no estoque ou pronta entrega

**exemplos:**

**Prazo de entregas :** aqui existe varios meios de

Celular Microsoft Lumia 640 XL Dual Sim Branco -

prazo de entregas exemplo 3 dias -7 dias-1 semana

Webfones

-15 dias depende de voce e do cliente ,quanto mais

Celular Microsoft Lumia 640 Dual Sim

rápido voce entregar ao cliente mais melhor são as

Novo Celular Microsoft Lumia 640 Branco -Webfones

chances para ele finalizar seu anuncio

voce reparou nesse exemplo que os tres celulares de

Se caso for produtos importados voce deve analisar o

anuncios diferentes são os mesmo produtos e os

seu fornecedor ou onde comprou ou vai comprar para

mesmo nomes o que muda que o primeiro esta

revender as opção de entregas e pagamentos

completo dando a ele mais vantagem sobre pesquisa

colocando voce assim no mercado livre o tempo mais

de palavras chaves enquanto os outros dois estão

ou menos para o produto chegar na casa do

quase parecidos com o do primeiro

Então fazer assim igual a dicas que eu dei e não dá para mudar o

## modulo 5: Como atrair clientes precos

da categoria que você vai postar seu produto e crie

geral pra ele e provavelmente os primeiros são de mais 15 dias

Se você é novo no mercado livre ou alguma loja possui

atualmente mais inovando e isso palavra, nem se for para

produtos próprios ou é revendedor, você pode fazer

três gratins e pagar a frete pode já mais chamar

uma análise dos seus produtos e abaixar o preço

da categoria que você vai postar e depois a categoria, porque

mesmo se for para você ganhar pouco no começo você

deve a simulação de preço que ele tem na praça e ele

vai entender e funciona

preço sendo que ele mesmo poderia comprar na cidade

Exemplo: se tem um celular no mercado livre que

custa R\$: 300,00 reais e o anunciante desse celular já

maioria de 500 reais e dá para fazer mais por

vendeu 5.000 produtos dele e ele está entre os

mais que o mais chances de ser visto o anunciante ou

primeiro na lista do produto mais pedido da categoria

até mesmo na sua cidade é menor ou seja 250, e

do celular então o que você pode fazer para igualar a

preferível ele comprar na cidade ou de outro do

ele e ter mais chances de ser visto isso mesmo

mercado livre do que o seu produto, e preciso analisar

se você possui um estoque é melhor vai ter

muito bem antes de postar qualquer produto e suas

vantagem, caso não possua ou você revende tipo

vantagem com importação

dropchip o que você pode fazer

se for preferível tente igualar o preço com um celular

Se for por dropchip você vai ter que analisar quantos

que esteja 300 reais frete gratins, e coloque 289,00

que tá o dólar hoje e os produtos de onde você

comprar da china, claro que tudo lá é barato

comprar seu celular do que o outro que é 300 reais

talvez esse mesmo concorrente que vendeu 5.000

frete gratins ou pago..

celulares seja também um dropchip maioria das

A dica é analisa sempre o prazo de entrega e os meios

de onde voce for exportar dando voce assim mais

comprar La por 200 reais mais frete tudo junto, você





Antes de começar a vender, você precisa definir as características de seu produto. Neste módulo, vamos explorar as formas de pagamento que os clientes preferem. Hoje em dia, o principal meio de comprar são dinheiro à vista, cartão e crédito, boleto bancário e outros tipos de pagamentos, no caso do mercado livre, a muitas formas de você satisfazer o seu cliente, com formas de pagamentos, isso mesmo. Se for possível, coloque os principais: boleto bancário, paypal, mercado pago, depósito direto na conta, cartões de crédito, dando assim ao cliente muitas facilidades de pagamentos, sendo assim, tendo uma compra bem segura e facilitada.

**texto 3:** coloque sobre as vantagens de comprar um aparelho desse e as garantias que você disponibiliza em tempo.

**texto 4:** coloque meios de pagamentos e logo em baixo como funciona a entrega e os dias podem ser em imagem ou texto mesmo.

**texto 5:** coloque assim temos estoque, confirmamos com essas dicas e estratégias, tenho certeza que você vai melhorar e muito suas chances de vender no mercado livre porque está colocando uma boa aparência, um bom texto chamativo ou, se não quiser

perder tempo coloque um banes e templates editaveis  
**modulo 8:Prazo de entregas dos produtos**  
que se encontram ate de graça nas redes da internet

ou compra um pacote baratinho ai não,que não  
Essa é a parte principal do mercado livre e de você  
passam de valores baixos ,eles são otimos ,99% dos  
que esta vendendo algum produto seu ou seja por  
revendedores do mercado livre usam desses modelos  
dropchip

Se o produto for seu mesmo daqui do Brasil ,tudo bem  
vai nos correios vê o frete e manda ao cliente, mais  
antes de tudo isso no seu anuncio você deve colocar  
quantos dias que o produto vai estar na casa do cliente  
isso mesmo

Dando para ele assim uma noção,colocando também  
as opção de fretes gratins ou pago,ai é por sua conta  
nessa hora,desde que mande o produto para ele no  
prazo certo,porque alem do cliente estar recebendo  
seu produto, estando feliz pela compra ele também  
vai estar feliz com você porque entregou no tempo  
decorrido e as chances dele ir comentar sobre você  
são coisas boas tipo! bom vendedor recomendo a  
todos são 99 % isso mesmo

Então o cliente ganha e você também ganha dos dois  
lado isso mesmo Caso se for produtos esportados  
geralmente em algum anúncios já aparecem prazo de  
entrega 7 -15-30 dias dependendo da postagem ,ou  
meios de pagamentos isso mesmo

Alguns pagam fretes e chegam mais rápidos mais outros esperam mesmo pelo produto grátis ,ai você

## **modulo 9:Dicas para aumenta sua Reputacao**

tem que sempre ficar prestando atenção no seu Aqui não temos muito que fala porque a reputacao fornecedor da china acompanhando o produto pelo depende de voce, da sua honestidade e dedicacao a meio que voce solicitou na compra a enviar a você. sua reputacao depende nas das suas vendas ou Dando voce o produto chegar no dia certo para a casa anuncios sim o principal seus compradores -clientes do cliente ou para sua casa

se voce trata los com honestidade e confianca voce Caso houver algum coisa Imprevisto! não que sempre vai ter vendas acontece! voce fala com o seu cliente que aconteceu Porque aquele mesmo comprador pode espalhar na alguma coisa que já está sendo resolvida sem cidade dele que comprou um produto seu e que problemas que ele até se precisa devolve o dinheiro a chegou com rapidez e bom atendimento e que o voce

produto é ótimo então a chances de mais pessoas. Voce também pode dar um desconto especial pela comprarem seus produtos são ótimas demora do produto nessa compra,dando assim então a dica é passando a honestidade e confiança para seu cliente sempre manter os precos com as medias do mercado mesmo ocorrendo algum erro

como ensinei ter desconto Mas vamos torcer para que tudo saia bem por isso o Se for possível fazer vendas de fretes grátis mesmo fornecedor, a palavra dele é o principal para voce que voce aumenta o preco do seu anuncio basiado no faturar aqui no Brasil se ele falou 15 dias então é 15 frete dias

sempre tratar os clientes com rapidez e agilidade Entregas de produtos no dia ou até antes E sempre inovar suas mercadorias ,ou seja sempre trazer alguma novidade um produto novo ,ou uma loja sua além de ser mercado livre colocar embaixo temos



site para maiores informações de mais produtos

## **modulo 10:vantagens de anunciar em varios**

vejam

## **lugares da internet ou site mesmo**

[www.sualogo.com.br](http://www.sualogo.com.br)

Não sei se você já viu em sites que você entra da web ou redes sociais do lados sempre aparece um anuncio ou seja de um celular televisão sapatos ou algo semelhante isso mesmo mercado livre

São pessoas que pagam para sites terceiros anunciar seu produtos do mercado livre,dando assim a eles mais vantagem ainda de concorrência de uma pessoa comprar porque viu o anuncio ali e gostou

o que voce pode fazer tem muitas formas de anunciar pagando pouco e muito ou até gratins mesmo

Abre um facebook ou uma pagina ,blog,ou vidios com seus anúncios dando você assim vantagem também de ser reconhecido pelo seus anúncios

Quanto mais lugar voce postar mais melhor a você e suas vantagem

ou cria um próprio site hoje gratins ou pago ou faça anuncios em panfletos cartão de visitas,imagem banes e outras formas que as pessoas veem seus anuncios com produtos

essas vantagem são boas também você estará anunciando em quase todo lugar da internet e da sua



cidade ou região

Quanto mais lugar pessoas verem mais melhor a voce